



OSMAN YAĞMUR



osmanymrr@gmail.com



www.linkedin.com/in/osmanymr



Çankaya / Ankara

EĞİTİM

Hacettepe Üniversitesi

İstatistik

2024 - Halen

YETENEKLER

- Python
- B2B/B2C
- Satış
- Pazarlama
- Güçlü İletişim
- Müşteri Yönetimi
- İkna Kabiliyeti

DİLLER

- İngilizce *B2 seviye*

HOBİLER

- Nitelikli Kahve
- Fitness
- Tenis
- Koşu
- LLM

HAKKIMDA

Hacettepe Üniversitesi İstatistik Bölümü 3. sınıf öğrencisiyim. İstatistik altyapım sayesinde veri analizi, veriyi yorumlama ve analitik problem çözme konularında yetkinim; finans, girişimcilik ve hizmet sektörlerinde edindiğim saha deneyimiyle de operasyonel dinamikleri yakından tanıyorum. Python ve veri analitiği araçlarıyla karmaşık veri setlerini aksiyon alınabilir yorumlara dönüştürürken, teknik çıktıları iş birimlerine ve paydaşlara anlaşılır şekilde aktaran güçlü bir iletişim ağı kurabilirim. İhtiyaç analizi, ikna kabiliyeti ve kriz yönetimindeki çözüm odaklı yaklaşımımı analitik bakış açısıyla harmanlayarak süreçlere ve stratejik kararlara ölçülebilir değer katmayı hedefliyorum.

DENEYİM

BÖLGE KOÇU ASİSTANI

Albaraka Türk Katılım Bankası

Mart 2026 - Halen

Ankara Bölge Müdürlüğü bünyesinde, şube performanslarının veri odaklı analizi ve stratejik yönetimi süreçlerinde rol alıyorum. Finansal metrikleri izleyerek satış verimliliğini artırmaya yönelik aksiyonlar geliştiriyorum. Şubelerin hedef gerçekleştirmelerini takip ediyor, raporlamalar yaparak üst yönetimin karar alma mekanizmalarına katkı sağlıyorum.

PORTFÖY YÖNETİCİSİ ASİSTANI

Albaraka Türk Katılım Bankası

Haziran 2025 - Mart 2026

Bireysel ve ticari segmentte kredi, mevduat ve sigorta ürünlerinin satış süreçlerini yönettim. İhtiyaçlara yönelik çözümler sunarak müşteri bağlılığını ve portföy büyümesini sağladım. Yeni müşteri kazanımı, kampanya yönetimi ve pazarlama faaliyetlerinde aktif rol alarak satış hedeflerine ulaştım.

HALKLA İLİŞKİLER KOORDİNATÖRÜ

Hacettepe Tenis Topluğu

Haziran 2026 - Halen

Topluluğun dış iletişim ve sponsorluk faaliyetlerini yürüttüm. Farklı kademelerinden oluşan, nakdi ve ayni iş birliği modellerini içeren bir sponsorluk paketi hazırladım. Potansiyel sponsorlarla iletişim sürecini planlayıp yönettim. Topluluk tanıtım stantlarının organizasyonunu üstlendim.

REFERANSLAR

Talep üzerine paylaşılır.

• AKTİF ÜYE

ACM Hacettepe

Eylül 2024 - Şubat 2026

Topluluğun teknik ve sosyal etkinliklerinin organizasyonunda aktif görev aldım. Düzenlenen eğitimlere katılarak teknoloji ve yazılım geliştirme alanlarında bilgi birikimimi artırdım. Eğitim ve seminerlerin konsept ve içeriklerini hazırladım; bu etkinlikler için eğitmenlerle iletişime geçerek yetkililerle kapsamlı görüşmeler gerçekleştirdim ve süreçlerin koordinasyonunu sağladım.

• SATIŞ DANIŞMANI

Vestel

Temmuz 2024 - Eylül 2024

Müşteri ilişkileri yönetimi, ihtiyaç analizi, ikna kabiliyeti ve stratejik satış teknikleri konusunda deneyim kazanarak mağaza performansına aktif katkı sağladım.

• BARİSTA

Shakespeare Bistro

Mayıs 2024 - Temmuz 2024

Kahvelere duyduğum güçlü ilgi sayesinde baristalık yaparken hem ürün kalitesine hem de müşteri deneyimine özen gösterdim. Farklı kahve demleme tekniklerine hâkim olup, misafirlerle iletişim kurmaktan ve kahve tutkumla onları aydınlatmak benim için çok güzel bir deneyimdi.

PROJELER

• DİNAMİK BİLANÇOLARLA RİSK ANALİZİ

Teknofest 2026 Finansal Teknolojiler

Eylül 2026

Fikir sahibi ve takım kaptanı olduğum AlphaAnalytica takımıyla, e-ticaret, kargo, reklam ve duygu analizi gibi alternatif veri kaynaklarını kullanarak işletmeler için dinamik kredi risk skorlaması yapan bir finansal teknoloji çözümü geliştirdik. Finans sektöründeki saha deneyimim projenin fikrini ortaya çıkarmamda belirleyici oldu; istatistik eğitimim ve büyük dil modellerine (LLM) olan ilgim ise çözümün analitik ve teknolojik altyapısını kurgulamamı sağladı. Yarışmada finale kalmaya hak kazanan proje, hâlihazırda bir girişime dönüşme sürecindedir.